

ERBSLÖH

Wir sind ein mittelständisches, international tätiges Familienunternehmen mit Sitz im Rhein-Main-Gebiet und als Zulieferer für die Lebensmittelindustrie marktführend in Herstellung und Vertrieb von Getränkebehandlungsmitteln. Unsere Schwerpunkte sind biotechnologische Produkte, Getränkehilfsstoffe und Filtermedien.

Für den Ausbau dieser Aktivitäten suchen wir

Area Sales Manager (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Übernahme der Vertriebsverantwortung in definierten Getränkebranchen
- Bearbeitung von Kundengruppen mit besonderer strategischer Bedeutung in Deutschland und dem angrenzenden Ausland
- Budgetverantwortung für weitere, definierte Exportmärkte
- Ausarbeitung von verkaufs- und kundenorientierten Lösungen mit hochqualifiziertem Fachwissen
- Durchführung von Marktrecherchen und Wettbewerbsbeobachtungen

Ihr Anforderungsprofil:

- Einschlägige Erfahrungen im Verkauf erklärungsbedürftiger Hilfs- oder Zusatzstoffe, vorzugsweise innerhalb der Getränkeindustrie
- Abgeschlossenes technisches Studium der Fachrichtung Getränketechnologie oder Lebensmitteltechnologie
- Praktische Erfahrungen beim Einsatz biotechnologischer Produkte, von Hilfsstoffen und/oder Filtermedien für die Getränkeindustrie
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift. Weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- Selbstständiges Arbeiten, Teamfähigkeit, Kreativität und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit

Sie überzeugen durch Ihre technische und soziale Kompetenz, sind innovativ und zeigen großes Interesse an neuen Entwicklungen und Trends. Wir bieten Ihnen eine verantwortungsvolle und ausbaufähige Position in einem innovativen Unternehmen mit gutem Betriebsklima und ausgeprägtem Teamgeist.

Interessiert? Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an:

ERBSLÖH Geisenheim AG • Sylke Berg
Erbslöhstraße 1 • 65366 Geisenheim
Tel.: 06722 708-0 • E-Mail: sylke.berg@erbsloeh.com



www.erbsloeh.com